

UM PEQUENO
INVESTIMENTO
 COM UM GRANDE RETORNO
 para *você* e o seu
negócio.



Programação de Capacitações – Novembro 2017 – Belém

Período	MINI-CURSO Nome do Evento Belém Somente para Pessoa Jurídica	Horário	CH	Investimento
13.11.2017	Armazenamento Adequados das Matérias Prima, Ingredientes e Embalagens na Indústria	14h às 18h	4h	R\$ 35,00***
14.11.2017	Rotulagem de Alimentos Industrializados, o que devo saber? Quais as exigências legais?	08h às 12h	4h	R\$ 35,00***
14.11.2017	Criação de Cardápio e Técnicas para Empratar	14h às 20h	6h	R\$ 40,00***
15, 16 e 17.11.2017	Adequação Ambiental de Oficinas Mecânicas, do Licenciamento a Execução.	18h às 22h	12h	R\$ 50,00***
16.11.2017	Como Impulsionar suas Vendas pela Internet	14h às 18h	4h	R\$ 30,00***
16 e 17.11.2017	Normas Técnica para Salões de Beleza	Dia 06 das 08h às 12h e das 14h às 18h Dia 07 das 08h às 12h	12h	R\$ 50,00***
20, 21 e 22.11.2017	Sistemas eficientes: Como Reduzir o Desperdício de Energia na sua Empresa	18h às 22h	12h	R\$ 40,00***
20 e 21.11.2017	Design de Ambiente para o Segmento de Beleza e Estética	Dia 20 das 08h às 12h e das 14h às 18h Dia 21 das 08h às 12h	12h	R\$ 50,00***
21.11.2017	Como Controlar a Qualidade dos Produtos, Perdas e Desperdícios, para Restaurantes, Lanchonetes e Similares.	08h as 12h e das 14h as 18h	8h	R\$ 30,00***
21, 22 e 23.11	Gestão de Estoques para Oficinas Mecânicas	18h às 22h	12h	R\$ 30,00***
22, 23 e 24.11.2017	Práticas de Produtividade para a Economia Criativa - Moda e Artesanato	08h às 12h	12h	R\$ 50,00***
22, 23 e 24.11.2017	Curso Tecnológico Boas Práticas de Higiene e Manipulação de Alimentos / Como evitar contaminação em bares, restaurantes e similares	14h às 18h	12h	R\$ 55,00***
27.11.2017	Armazenamento adequados das matérias prima, ingredientes e embalagens na Indústria	14h às 18h	4h	R\$ 35,00***
28.11.2017	Rotulagem de alimentos industrializados, o que devo saber? Quais as exigências legais?	14h às 18h	4h	R\$ 35,00***
28, 29 e 30.11.2017	Tecnológico Boas práticas na fabricação e manipulação de alimentos. Padaria, confeitaria, doceria e indústria de massas.	14h às 18h	12h	R\$ 55,00***
29.11.2017	Criação de Cardápio e Técnicas para Empratar	14h às 20h	6h	R\$ 40,00***
05, 06 e 07.12.2017	Sistemas eficientes: Como Reduzir o Desperdício de Energia na sua Empresa	14h às 18h	12h	R\$ 40,00***
06 e 07.12.2017	Montagem de Cardápio e Apresentação de Pratos	08h às 12h	8h	R\$ 35,00***

UM PEQUENO
INVESTIMENTO
COM UM GRANDE RETORNO
para *você* e o seu
negócio.



Período	CURSOS Nome do Evento Belém	Horário	CH	Investimento
06 a 10.11.2017	Gestão para Pequenos Negócios	14h às 18h	20h	R\$ 80,00
06 a 10.11.2017	Aprender a Empreender	18h às 21h	15h	R\$ 80,00
06 a 11.11.2017	Seminário EMPRETEC	8h às 18h	60h	R\$ 900,00*
20.11 a 01.12.2017	Departamento de Pessoal Nova Legislação	14h às 18h	40h	R\$ 160,00
20 a 24.11.2017	Como Elaborar um Plano de Negócios	14h às 18h	20h	R\$ 80,00
20 a 24.11.2017	Contabilidade para Não Contadores	14h às 18h	20h	R\$ 80,00
20 a 24.11.2017	Comunicação Oral A Arte de Falar em Público	18h às 22h	20h	R\$ 80,00
20 a 24.11.2017	Marketing e Vendas	18h às 22h	20h	R\$ 80,00
20.11 a 01.12.2017	Como Gerenciar e Liderar Pessoas	18h às 21h	30h	R\$ 110,00
20.11 a 01.12.2017	Formação Didática de Instrutores	18h às 22h	40h	R\$ 200,00

Período	PALESTRAS Nome do Evento Belém	Horário	CH	Investimento
01, 06, 08, 13, 20, 22, 27 e 29.11.2017	Passo a Passo para a Formalização do Microempreendedor Individual	9h às 11h ou 15h às 17h	2h	Gratuita
10.11.2017	Acesso ao Crédito para o Microempreendedor Individual Banco do Brasil	10h às 12h	2h	Gratuita
17.11.2017	Acesso ao Crédito para o Microempreendedor Individual Caixa Econômica Federal	10h às 12h	2h	Gratuita

Período	MINICURSO Nome do Evento Belém	Horário	CH	Investimento
21.11.2017	Aprendendo a Formar Preço	14h às 18h	4h	R\$ 30,00* MEI R\$ 20,00**

Período	MINI-CURSO Nome do Evento ICOARACI	Horário	CH	Investimento
22 a 24.11.2017	Transforme sua Ideia em Modelo de Negócios para Começar Bem	18h às 22h	12h	R\$ 55,00

Período	PALESTRAS Nome do Evento ICOARACI	Horário	CH	Investimento
01, 08, 22 e 29.11.2017	Passo a Passo para a Formalização do Microempreendedor Individual	9h às 11h ou 15h às 17h	2h	Gratuita
07.11.2017	Palestra SICOOB Cooperativa de Crédito	09h às 11h	2h	Gratuita
09.11.2017	Palestra Controles Financeiros	09h às 11h	2h	Gratuita
23.11.2017	Palestra Linhas de Crédito Banco do Brasil	09h às 11h	2h	Gratuita
27.11.2017	Palestra Empreendedorismo	09h às 11h	2h	Gratuita

UM PEQUENO
INVESTIMENTO
 COM UM GRANDE RETORNO
 para *você* e o seu
negócio.



Conteúdo Programático de Cursos e MiniCursos

<p align="center"><u>Curso Marketing e Vendas (20h)</u></p> <p>Conhecendo o marketing e sua importância nas empresas; Pesquisa de mercado e criação de valores; Ambiente de marketing interno, organizacional e do consumidor; Aplicando o mix de marketing; Qualidades indispensáveis do profissional de vendas.</p>	<p align="center"><u>Mini-Curso Aprendendo a Formar Preço (4h)</u></p> <p>O que são gastos; A importância da margem; Formação de Preço; Ponto de equilíbrio operacional.</p>
<p align="center"><u>Curso Departamento de Pessoal (40h)</u></p> <p>Admissão de Pessoal: Documentos; Preenchimento e Assinatura de Documentos; Atividade Prática: Preenchimento de Documentos de Admissão. Procedimentos da Jornada de Trabalho Período de Descanso: Intervalo entre a Jornada de Trabalho e Jornadas Especiais Gratificação Natalina - 13º Salário Programação e Concessão de Férias: Perda de Direito às Férias; Abono Pecuniário; Concessão das Férias; Pagamento das Férias; Férias em Dobro; Férias Proporcionais; Férias Coletivas; Prescrição das Férias; Anotação no Registro de Empregados e CTPS; Folha de Pagamento: Procedimentos Mensais Rescisão de Contrato de Trabalho Modalidade de Rescisão e Direitos do Empregado Aviso Prévio: Formas de Aviso Prévio; Reconsideração do Aviso Prévio; Prazo para Pagamento. Homologação da Rescisão de Contrato; Rescisão Antecipada (Prazo Determinado); Indenização Adicional; Seguro-Desemprego.</p>	<p align="center"><u>Curso Formação Didática de Instrutores (40h)</u></p> <p>Análise comparativa de referências educacionais; A visão tradicional e o novo paradigma; Pressupostos e práticas da Pedagogia e Andragogia; Foco na educação de adultos; Os quatro pilares da educação; Orientação metodológica à prática do instrutor/facilitador; Atitudes do facilitador; O sistema de avaliação da aprendizagem; As relações interpessoais na facilitação da aprendizagem; Diferenças individuais; O processo de comunicação; As competências do educador/facilitador; Práticas estratégicas no trabalho com grupos \ Dinâmicas de jogos; Ciclo de aprendizagem vivencial (CAV); Oficina – Micro Ensino; Orientação para a utilização de instrumentos didáticos.</p>
<p align="center"><u>Curso Como Gerenciar e Liderar Pessoas (30h)</u></p> <p>Fundamento de Gestão no Cenário Global; Gerenciar Processos e Liderar Pessoas; Liderança; Administração de Conflitos; Atribuições e Responsabilidades do Gerenciador e da Liderança; Modelo Contingencial de Liderança; “Pecados Capitais” de um Líder; Líder X Poder; “Manda quem pode obedece quem tem juízo?”; Sol da Primavera da Liderança.</p>	<p align="center"><u>Curso Como Elaborar um Plano de Negócios (20h)</u></p> <p>O Que é um Plano de Negócio?; Objetivo do Plano de Negócio; Mercado Consumidor; Mercado Fornecedor; Mercado Concorrente; Processo Operacional do Negócio; Necessidade de Pessoas – Recursos Humanos; Localização – Importância; Projeção do Volume de Vendas; Análise Financeira – Esse Negócio dá Dinheiro?</p>
<p align="center"><u>Curso Contabilidade para Não Contadores (20h)</u></p> <p>A função do contador; Controles Financeiros; As contas e suas classificações; Lançamentos; Relatórios Contábeis.</p>	<p align="center"><u>Curso Comunicação Oral A Arte de Falar em Público (20h)</u></p> <p>Desenvolvendo a Autoconfiança; O uso inteligente dos recursos de apoio numa apresentação; Planejamento; Ciclo de Palestras.</p>

UM PEQUENO
INVESTIMENTO
COM UM GRANDE RETORNO
para *você* e o seu
negócio.



Conteúdo Programático de Cursos e MiniCursos (cont.)

<u>Curso Gestão para Pequenos Negócios (20h)</u>	<u>Curso Aprender a Empreender (15h)</u>
Gestão empreendedora; Gestão de mercado; Gestão financeira; Gestão de pessoas; Gestão de marketing.	Mercado, estrutura e componentes; Princípios de Marketing; Projeção e acompanhamento de resultados; Gerenciamento do Fluxo de Caixa; Fundamentos do Empreendedorismo.

Cursos + Consultorias

Somente para Proprietários e Gerentes (líderes) – Belém

Período	Cursos + Consultorias Nome do Evento Belém	Horário	CH	Investimento
06 a 11.11.2017	Gestão de Pessoas e Equipes + 02h Consultoria por empresa Conteúdo Programático: O sistema de Gestão de Pessoas; Sistemas de remuneração e provisão de pessoas; Seleção, desempenho e retenção de talentos; O trabalho em equipe e a percepção humana; A comunicação interpessoal e os conflitos em uma equipe; O empresário como um <i>coach</i> da equipe.	18h às 22h	24h	R\$ 150,00 2 participantes por CNPJ
30.11.2017 e 01.12.2017 07.12.2017 e 08.12.2017	Líder <i>Coach</i> : Liderando para Alta Performance (2 workshops divididos em 4 encontros + 4h sessões individuais de <i>coach</i> por participante) Conteúdo Programático: Encontro 1 – Lidere-se para liderar; Encontro 2 – Lidere pelo diálogo; Encontro 3 – Lidere pelo exemplo; Encontro 4 – Lidere líderes.	8h às 12h	16h	R\$ 1.000,00 2 participantes por CNPJ

UM PEQUENO
INVESTIMENTO
COM UM GRANDE RETORNO
para *você* e o seu
negócio.



Consultorias Individuais em sua Empresa

Somente para Proprietários e Gerentes (líderes) – Belém

Consultorias Nome do Evento Belém	CH	Investimento
Orientações em Vendas	16h	R\$ 500,00

Visa auxiliar os empresários na gestão de suas vendas, buscando a melhoria de sua competitividade comercial, apontando caminhos para sensibilização do público da sua empresa, para que o mesmo tenha experiências de compras positivas em todas as etapas: criação de interesse, pré-compra, compra e pós-compra.

Ao contratar a consultoria especializada em gestão de vendas, você poderá:

- Promover a interface entre a sua empresa e consumidores por meio de um conjunto de atividades mercadológicas;
- Diagnosticar os pontos fortes e as oportunidades de melhorias, de acordo com a demanda da sua empresa;
- Constatar as necessidades de gestão e técnicas de promoção de vendas do seu negócio;
- Identificar e interpretar o mercado-alvo da sua empresa por meio de fontes experimentais e do diagnóstico;
- Apresentar um conjunto de técnicas, ações e estratégias de divulgação utilizadas para motivar e influenciar as decisões do seu cliente;
- Apontar caminhos de gestão de vendas que irão auxiliá-lo na sensibilização do público da sua empresa, de modo que tenham experiências de compras positivas em todas as etapas: criação de interesse, pré-compra, compra e pós-compra.

Orientações Financeiras	17h	R\$ 500,00
-------------------------	-----	------------

Capacitar o empresário na gestão financeira eficiente da empresa por meio da utilização das ferramentas de fluxo de caixa e demonstrativo financeiro de resultado de exercício contribuindo assim para utilização dos indicadores econômico financeiros como norteadores da tomada de decisão.

Ao contratar a consultoria especializada em gestão financeira, você poderá:

- Apropriar – se dos elementos básicos de seu negócio do ponto de vista contábil e gerencial, concorrendo para o pleno entendimento e importância da estruturação do plano de contas, não apenas no âmbito contábil, mas de resultado e fluxo de caixa orçado e executado.
- Analisar os aspectos fundamentais da gestão financeira, para melhorar o processo de tomada de decisões.
- Desenvolver na empresa a cultura de uma Gestão Financeira eficiente e eficaz, simplificada, objetiva e geradora de novas escalas necessárias de conhecimento para melhoria do negócio.
- Predispor – se a investir em sua formação técnica e científica, a ter uma atitude de reflexão em todas as ações e desenvolver competências necessárias a um gestor de empresas.

Vagas LIMITADAS | Não fazemos RESERVAS

www.pa.sebrae.com.br | metropolitana-treinamento@pa.sebrae.com.br

Para informação ou inscrição em eventos gratuitos, ligue 0800-570-0800 (7h às 19h).

Demais eventos, a inscrição deve ser feita presencialmente.

Endereço Belém: Rua Municipalidade, 1461 (entre Dom Pedro I e Dom Romualdo de Seixas).

Fone: 3181-9001 / 9002 / 9003 / 9004 (8h às 17h).

Endereço Icoaraci: Rua Padre Júlio Maria, 960 (3ª Rua) | Bairro: Cruzeiro

Fone: 3227-7080 (8h às 12h e das 14h às 18h).

Documentos Necessários para Inscrição:

Pessoa Física: Nome Completo, CPF, Endereço Completo e Telefone.

Pessoa Jurídica: Razão Social, N.º CNPJ, Endereço Completo e Telefone.

Forma de Pagamento: Dinheiro, Débito Automático ou Cartão de Crédito.

No caso de empregado, além dos documentos supracitados, é necessário a apresentação de documento comprobatório de vínculo empregatício.

Na apresentação de documentação empresarial (MEI, ME e EPP), tenha 10% de desconto em qualquer evento. *Exceto.

****Desconto para o Microempreendedor Individual (proprietário).**

*****Somente para CNPJ.**